



Plannes

SOCIAL MEDIA MANAGER
& GROWTH HACKING



VISIÓN Ser un **líder en el campo del crecimiento** y el aceleramiento de la adopción de productos y servicios, utilizando técnicas innovadoras y un enfoque centrado en datos. Proporcionar soluciones efectivas a empresas de todos los tamaños para ayudarlos a alcanzar sus objetivos de crecimiento y a lograr un impacto positivo en su industria. Ser reconocidos como expertos en **la identificación de oportunidades de crecimiento**, la ejecución de estrategias efectivas y la entrega de resultados significativos para nuestros clientes.



PROPÓSITO

El **propósito** principal de la empresa de growth hacking es **ayudar a otras empresas a acelerar su crecimiento y alcanzar sus objetivos** de negocio a través de técnicas innovadoras y no convencionales. Esto incluye la identificación de oportunidades de crecimiento, la optimización de los procesos de marketing y ventas, y el uso de datos y análisis para tomar decisiones informadas. La empresa de growth hacking trabaja para **maximizar el impacto y el rendimiento** de los esfuerzos de crecimiento de la empresa, lo que permite a la empresa alcanzar sus objetivos de manera más rápida y eficiente.



MISIÓN

Es aquella **disciplina que busca, con el mínimo gasto y esfuerzo económico** y material posibles, **incrementar** de forma rápida y notoria el volumen de **usuarios, ingresos o impactos**, del producto/servicio ofrecido.

Por lo tanto, estamos hablando de una forma diferente de atacar el mercado y promocionar el producto/servicio. En definitiva, es ir un poco más allá del marketing tradicional y tratar de irrumpir en el mercado con creatividad y estrategias innovadoras que permitan hacer crecer el negocio rápidamente con pocos recursos.

Se incluye la optimización de procesos de marketing y ventas, la exploración de nuevos canales de adquisición de clientes y el uso de datos y análisis para **identificar oportunidades de crecimiento**.



VALORES

Innovación: Un enfoque en la búsqueda continua de nuevas ideas y soluciones para acelerar el crecimiento.
Flexibilidad: La capacidad de adaptarse rápidamente a los cambios en el mercado y a las necesidades de los clientes.

Colaboración: Una cultura de trabajo en equipo y colaboración para lograr los objetivos comunes.

Datos y análisis: Un enfoque en la recopilación y análisis de datos para tomar decisiones informadas y aumentar el crecimiento.

Emprendimiento: Un espíritu emprendedor y una mentalidad de "hacer que suceda" para lograr los objetivos de crecimiento.

Creatividad: Una cultura que valora la creatividad y el pensamiento fuera de la caja para encontrar soluciones únicas y acelerar el crecimiento.

QUE HACEMOS EN NUESTRA AGENCIA DE MARKETING & GROWTH HACKING

¿Y qué hacemos en nuestra agencia de marketing y Growth Hacking?

SEO o Posicionamiento en buscadores: como tenemos claro el principio que "A mejor posicionamiento mayor facturación", el posicionamiento en Google lo trabajamos de tal forma que se obtienen unos resultados, medibles, que nos permiten revisar la estrategia empleada, de forma recurrente, con la finalidad de mantener al cliente en un **posicionamiento privilegiado**, o primeras posiciones, alcanzando el 80 % de los clics en el **primer puesto del motor de búsqueda** más relevante.

Simplemente **mejoramos la calidad de vida de tú negocio**:

Si tu deseo es vender más, aumentar tu tráfico, impulsar tus conversiones, **enamorar a tus clientes para fidelizarlos** y, sobre todo, **ser visible y que te encuentren**, pero no te basta con publicidad en Instagram, con diseñadores web o comprometerte con un servicio de Google Ads, nosotros te damos la solución: **Growth Hacker da Vinci es tu agencia de marketing** que, empleando apasionadamente las nuevas estrategias importadas desde otros países y con una formación constante en las nuevas tecnologías, sobre todo digitales, te lanzará a lo más alto.

GESTION DE PAUTA

- * Procesar el requerimiento del cliente, y **briefing**.
- * **Planificación** de equipo de contenido.
- * **Investigación** y creación de contenido.
- * **Estrategia** que respalda ese contenido.
- * Agendamiento en plataformas de cronopost o posteo directo.

DISEÑO GRAFICO

- * Bajada de ideas como boceto inicial de los diseños.
- * **Creación**, diagramación y aplicación del branding a las piezas en dupla con el Copywriter, y según pautas de Content Manager.
- * Entregables y adaptaciones a diferentes plataformas.
- * Cambios adicionales del cliente.
- * **Copywriter Límbico**.

GESTION DE REDES SOCIALES

- * **Analizar** la estrategia de cada red social en función de los post a subir.
- * **Adaptar** los diseños a cada formato de plataformas.
- * Estimar días y horas de posteo según movimiento de la cuenta por sus seguidores.
- * **Verificar** impresiones, likes, etc.
- * Responder de forma automática comentarios y demás **interacción con la comunidad**.
- * + **Contenido de Ads**.

QUE HACEMOS EN NUESTRA AGENCIA DE MARKETING & GROWTH HACKING

CREACIÓN DE CONTENIDO INTERACTIVO

***Planificación y brainstorming** para bajada de ideas.

*Script o guion para **clip/ video**.

*Grabación y maquetación.

* **Identifica tu audiencia** objetivo.

OPTIMIZACIÓN DE SITIO WEB, ESTRUCTURA, IMÁGENES

***Revisión** de sitio **web** UX y back end.

*Refrescamiento de contenido: flyers, contenido escrito, keywords, información, aplicación de SEO.

***Optimización** de redirección de URLS.

*Mejora de imágenes en peso, calidad, formatos y tamaños.

GESTIÓN DE EMAIL MARKETING

* **Analizar** la estrategia de cada red social en función de los post a subir.

***Adaptar** las artes a cada formato de plataformas.

*Estimar días y horas de posteo según movimiento de la cuenta por sus seguidores.

***Comprobar** impresiones, likes, etc.

* Responder comentarios y demás interacción con la comunidad.

* + **Contenido** de **AdwordS**.

Escasas cosas hay tan poderosas como son las palabras

Puedes invertir cantidades considerables en publicidad, llevar a cabo la más completa **estrategia SEO**, puedes tener **el feedback más cuidado en tus redes sociales** pero si no hay conversión no sirve para nada, a no ser que tripliques la facturación en tu empresa mediante una estrategia pero siempre acertando y eligiendo los textos correctos que susciten aquellas emociones que hagan comprar.

Estrategia de publicidad en redes sociales de nuestra agencia de marketing.

Cierto es que para poder vender cientos de miles mensualmente no tiene porqué ser famoso si no tener la clave que no es más que la estrategia acertada para **aumentar ventas hoy**.

No basta con ser una empresa de las que están más presentes si no que seas de esas que venden más. Necesitas esa estrategia de publicidad en redes sociales que te proporcionará **Growth Hacker da Vinci**.

QUE HACEMOS EN NUESTRA AGENCIA DE MARKETING & GROWTH HACKING

GESTIÓN DE CONTENIDOS COMERCIALES (SITIO WEB/ SEO)

*Creación de contenido enfocado en Ads y ventas.

* Gráfica y Copy.

* Establecer pautas.

* Implementación de banners promocionales.

GESTIÓN DE COMPETENCIA (GROWTH HACKING)

*Segmentación de comunidad.

*La gestión de competencia se refiere a la **estrategia y táctica** empleadas por una empresa para superar a sus competidores y mantener su posición en el mercado.

Esto incluye la identificación de los competidores directos e indirectos, la evaluación de sus **fortalezas y debilidades**, la definición de estrategias para mejorar la posición de la empresa y la implementación de planes para asegurar su éxito.

BRANDING Y COMUNICACIÓN

***Creación**, o refrescamiento de branding a nivel digital (logo, pantones, tipografías, gráfica).

***Entregables** de brochures, propuesta de servicios, presentación, hojas membretadas, cotización, etc.

***Alineación de plataformas con el branding** (web, fb, ig, LinkedIn, WhatsApp Business, YouTube, Tiktok).

* El branding se refiere al proceso coherente para de crear y mantener una identidad distintiva y una marca, y el **desarrollo de un tono de voz coherente**.

DISEÑO GRÁFICO DIGITAL COMPLETO

***Creación** no solo de post, sino banners, flyers, brochures, tapas de videos, logo, gráficas adaptadas, diseño de web, mobile.

* El **diseño gráfico digital** es la creación de materiales de diseño gráfico utilizando tecnología digital, como **software de diseño** y herramientas en línea.

*El objetivo del diseño gráfico digital es **comunicar un mensaje visual efectivo y atractivo** que llame la atención de los consumidores y transmita de manera clara la identidad de una marca.



Comunidad e
interacción

Creación y organización
de contenido en función
de KPIs

Implementación
de Ads

Especificar el contenido a ser
publicado de acuerdo previo
con el cte
+
Incluir branding



**OPTIMIZAR GOOLGE MAPS
Y BRAND A NIVEL DE SEO**

MONTAJE INICIAL + CREACION DE ESTRATEGIA



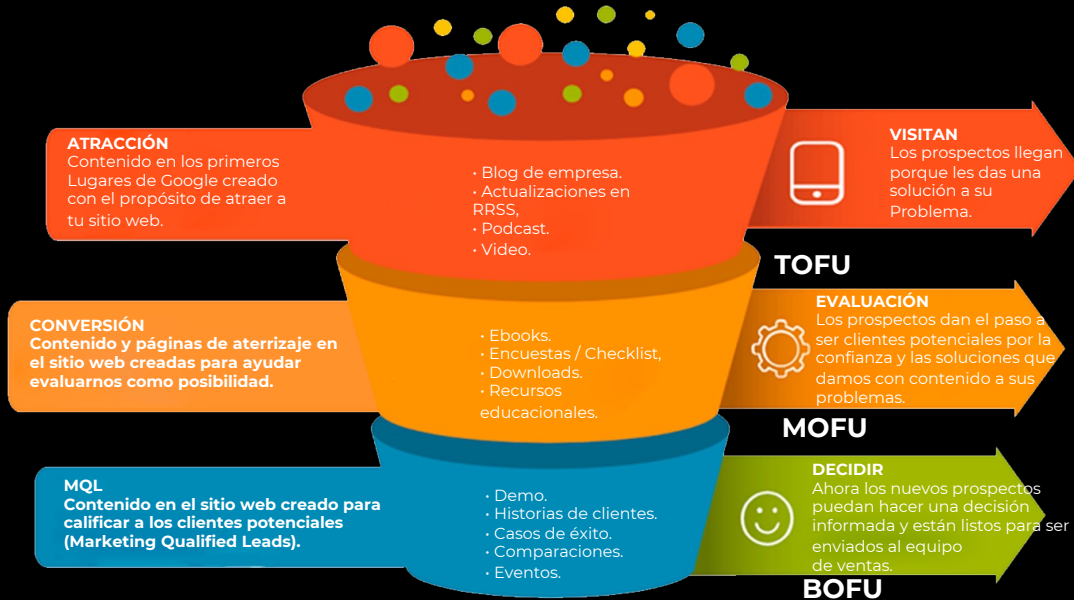
Anuncios para darnos a conocer a gente que aun no nos conoce.

Videos, masterclass, landing page.

Muestra de testimonios, prueba social, CTA en página web.

Atención al cliente, personal de soporte, email marketing-growth

MONTAJE INICIAL + CREACION DE ESTRATEGIA

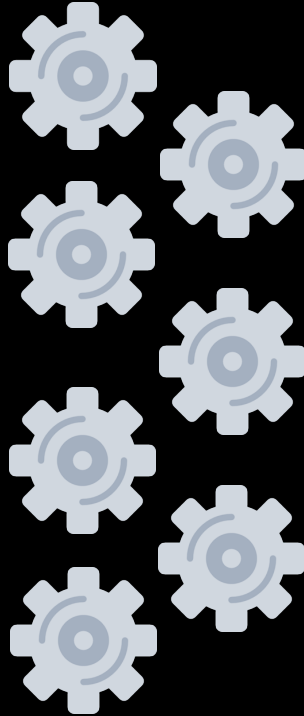



P osicionamiento


C opywriting


M usculo
empresarial


B rand




E nfoque


C ategoría


A utoridad



P
E
C
C
M
A
B

Las herramientas

QUE USAMOS





Es un software de motion graphics y composición digital publicado por Adobe. Se usa principalmente para posproducción de imágenes en movimiento, animar, alterar y componer creaciones en espacios 2D y 3D con varias herramientas nativas y plugins de terceros.



Es una de las herramientas de diseño gráfico líderes del sector que te permite diseñar todo lo que puedas imaginar — desde logotipos e iconos hasta gráficos e ilustraciones— y personalizarlo con una precisión de talla profesional, así como con funciones que te ayudan a ahorrar tiempo



Escucha los datos de autocompletado de los motores de búsqueda como Google y luego genera rápidamente cada frase útil y pregunta que la gente hace sobre su palabra clave. Es una mina de oro de conocimiento del consumidor que puede utilizar para crear contenido, productos y servicios nuevos y ultra útiles.



Es una herramienta gratuita de análisis del comportamiento del usuario que lo ayuda a comprender cómo interactúan los usuarios con su sitio web a través de repeticiones de sesiones y mapas de calor.



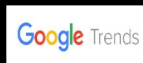
Es un producto que puede utilizar para promocionar su empresa, vender productos o servicios, darse a conocer y aumentar el tráfico de su sitio web.



Es una herramienta que permite que conozcas en detalle el proceso de carga de tu sitio web o blog.



Una herramienta gratuita que facilita Google para ayudar a las empresas a gestionar su presencia online. Lo que permite es establecer una vinculación directa del negocio con el entorno donde desarrolla su actividad más cercana.



Proporciona acceso a una muestra (sin filtros, la mayor parte) de solicitudes de búsqueda reales realizadas a Google. Es anónima (no se identifica a nadie personalmente), se organiza en categorías y contiene datos agregados (agrupados).



Es un producto que puede utilizar para promocionar su empresa, vender productos o servicios, darse a conocer y aumentar el tráfico de su sitio web.



Una plataforma CRM que brinda a las empresas en expansión todo lo que necesitan para brindar la mejor experiencia a sus clientes en un solo lugar.



Watson es una plataforma de inteligencia artificial desarrollada por la empresa estadounidense IBM. Su característica principal es que puede responder preguntas realizadas mediante lenguaje natural, lo que la dota de todo tipo de funcionalidades.



LinkedIn Ads o LinkedIn Business Ads es una herramienta que permite gestionar y controlar, de forma fácil e intuitiva, campañas publicitarias en el marco de la plataforma profesional, mejorando las posibilidades de conseguir leads.



Crea, envía y analiza tus campañas de email marketing fácilmente. Mejora la entregabilidad. Newsletters, Email Marketing, Mailing Masivos, Marketing Automation y más.



Al ser un programa de edición fotográfica, trabaja con mapas de bits y cualquier formato de imagen, permitiendo hacer montajes, manipular, modificar, editar y retocar cuanto se desee gracias a todas sus herramientas.



Una plataforma de automatización de marketing que te ayuda a compartir campañas de correo electrónico y publicitarias con clientes y otras partes interesadas.



Con Manychat puedes programar respuestas a comentarios dependiendo de qué comente la persona para una sola publicación o para todas.



Los usuarios de TikTok for Business pueden crear anuncios TopView, anuncios In-Feed, anuncios de adquisición de marca, efectos de marca y desafíos de etiquetas de marca. TikTok es excelente para aumentar el alcance de su audiencia, el compromiso del consumidor y la creatividad.



Un software para profesionales del SEO/SEM que permite analizar y comparar tus datos con los de tus competidores. Realizando búsquedas de sus dominios se devolverán información sobre su posicionamiento orgánico y su gasto en publicidad.



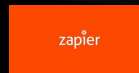
Hootsuite mola. No tiene la misma interfaz amigable de Buffer pero programar, analizar y gestionar tus cuentas de Social Media.



Con CoSchedule puedes integrar WordPress con tus Redes Sociales para poder programar y gestionar todos tus contenidos en tus cuentas de Social Media.



HubSpot es una de las mejores plataformas de software de Inbound Marketing que existen en el mercado. Su objetivo es ayudar a empresas a atraer visitantes, convertirlos en leads y, finalmente, en clientes.



Sirve para integrar aplicaciones web, conectar diferentes herramientas web para que realicen tareas automatizadas.



Analiza Pequeños detalles como el color de un botón, el texto de un CTA o si la persona que aparece en la imagen mira a derecha o izquierda pueden aumentar o reducir considerablemente el porcentaje de conversiones de una web



Posiciona de forma profesional palabras clave.



Con esta herramienta de analítica all-in-one puedes hacer mil cosas, conocer con exactitud lo que ocurre en tu web



Las landing page son un elemento ultra necesario para cualquier marca que quiera conseguir conversiones



Este plugin de la ya antes mencionada empresa MOZ es un aliado perfecto para todos los profesionales del SEO. Te permite obtener información relevante acerca de tu competencia

Inteligencia ARTIFICIAL



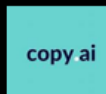
Genera creatividades publicitarias centradas en la conversión y publicaciones creativas en las redes sociales utilizando la IA



Seguimiento completo del registro de actividades, información del usuario que incluye estadísticas de voz y chat.



Stability AI está construyendo herramientas abiertas de IA para proporcionar la base para despertar el potencial de la humanidad.



Copy.ai es el sueño de un escritor de marketing.



Writesonic es una herramienta de copywriting que utiliza IA para generar contenido para marcas, agentes y especialistas en marketing.



Seguimiento completo del registro de actividades, información del usuario que incluye estadísticas de voz y chat.



OpenAI es una organización de investigación dedicada al avance de la inteligencia artificial de forma responsable y segura.



Nuestro Equipo

GROWTH HACKER



Génesis Seminario
Community Manager Jr.



Andrés López
Creativo y creador de contenido



Richard Duran
CRM, chatbots y mailing



Engel Quintana
Diseñador gráfico



David Rodríguez
Growth Hackers



Froyling Quiñonez
Account Manager



Aveleyn Fernández
Content manager



Marc Anton
Director Audiovisual



MIREIA RUIZ
CEO – Dept Jurídico



Xavi Bosch
CEO – Growth

Maira Pereira
Estrategia de contenido y SEO sr



Santiago Alquina
Desarrollador y programador web



Delta Vidal
Diseñadora gráfica



Katherine
Account Manager





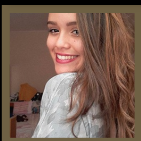
Xavi Bosch
CEO – Growth Hackers



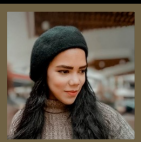
Mireia Ruiz
CEO – Dept Jurídico



David Rodríguez
CEO – Growth Hackers



Génesis Seminario
Community manager Jr.



Maira Pereira
Estrategia de contenido y SEO sr.



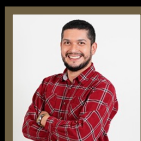
Delta Vidal
Diseñadora gráfica



Froyling Quiñones
Account manager



Santiago Alquina
Desarrollador y programador web



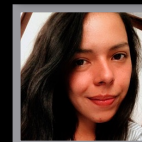
Richard Duran
CRM, chatbots y mailing



Aveley Fernández
Content manager



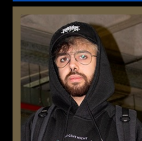
Engel Quintana
Diseñador Gráfico



Katherine
Account manager



Andrés López
Creativo y creador de contenido
Especialista Marketing Gaming



Marc Anton
Director y creador de videos
Youtube & TikTok



Contamos con el mejor equipo de especialistas para cada una de las áreas que integran el marketing, incluidos especialistas en cada una de las redes sociales para que tu campaña sea todo un éxito.

Hacemos nuestra la frase: Sólo de los mejores equipos vienen los mejores resultados.

**ESTRATEGIA
EMPRESARIAL**

**MARKETING
GROWTH HACKING**

**TECNICAS
DE VENTAS**

**BLOCKCHAIN
& WEB 3.0**

Xavi Bosch
CEO - Growth



**GROWTH
HACKER**
d a V i n c i



Mireia Ruiz
CEO - Dept Jurídico



David Rodríguez
Growth Hackers



Maíra Pereira
Estrategia de
contenido - SEO



Génesis Seminario
Community
Manager jr.



Andrés López
Creativo
Marketing Gaming



Froyling Fernández
Account Manager



Santiago Alquina
Desarrollador y
Programador Web



Richard Duran
CRM, Chatbots y
mailing



Marc Anton
Director
Audiovisual



Aveleyn Fernández
Content Manager



Delta Vidal
Diseñadora gráfica



Katherine
Account Manager



Engel Quintana
Diseñador Gráfico

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?



Xavi Bosch Growth Hacker



Mentor Frank Merenda



Mentor de Mentores



Mentor Miquel Baixes



Mentor Jay Abraham



Libros de Marketing



Mis Mentores



Evan Carmichael especialista YouTube



Mentor Rich Schefren



Consultorías Privadas con Jay Abraham

TESTIMONIO DE ÉXITO DE TÉCNICAS APLICADAS GROWTH HACKING GRUPO VAGINDAUTO

5º En el Ranking de 169 empresas



44 | CASO DE ÉXITO: GRUPO VAGINDAUTO

Xavi Bosch

(Grupo Vagindauto):

"Somos nuestra propia competencia para mejorar cada día"

El Grupo Vagindauto, especialista de referencia en el sector del automóvil en formación, información técnica y diagnóstico, entre otras áreas, comparte la experiencia en su proceso de transformación digital.



Huella Digital de los Proveedores del Taller

EMPRESA	WEB	CONTENIDO DE LA WEB	SEM	ASPECTOS DE LA WEB	ACCESIBILIDAD DEL CLIENTE	VALOR WEB	SUCURI	QUALYS	VALOR CIBER-SEGURIDAD
ZF AFTERMARKET	https://aftermarket.zf.com/ib/es/portal-del-mercado-de-posventa/	75	80	75	50	70,0	50,0	73,8	61,9
SKF	https://www.skf.com/es/index.html	75	0	75	50	50,0	83,3	73,8	78,5
NGK	https://www.ngkntk.com/es/	0	90	100	10	50,0	50,0	97,5	73,8
PHILIPS	https://www.philipses/	100	80	50	50	70,0	83,3	97,5	90,4
VAGINDAUTO	https://www.vagindauto.com/	100	0	100	50	62,5	50,0	73,8	61,9
AKZO NOBEL	https://www.akzonobel.com/en	0	0	25	10	8,8	83,3	97,5	90,4
BREMBO	https://www.brembo.com/es/	0	0	25	10	8,8	83,3	73,8	78,5
HELLA	https://www.hella.com/hella-es/index.html	100	80	100	75	88,8	50,0	97,5	73,8
LIQUI MOLY	https://www.liqui-moly.com/es.html	50	60	75	25	52,5	50,0	73,8	61,9
NRF	https://www.nrf.eu/es/divisions/automocion/	100	30	100	75	76,3	33,3	75,0	54,2



Conoce Nuestros

PLANES



PLAN SILVER

TRABAJOS QUE COMPRENDE



- ✓ Consultoría y Servicios de Marketing y Marketing Online.
- ✓ Generación de contenidos y administración de cuentas en redes sociales.
- ✓ Implementación de pauta SEM publicitaria en redes sociales y google adwords sin límite.
- ✓ Investigación de mercado y análisis de competencia digital.
- ✓ Diseño gráfico, publicaciones, Stories e interacción de marca para Facebook e Instagram:
10 diseños con copys mes adaptados para 10 publicaciones en Instagram y 10 en Facebook.
- ✓ Análisis estadístico con emisión de Informe mensual.



000€

PAGO MENSUAL

Deseo adquirir
este plan



PAGO ÚNICO ADICIONAL

000€

MONTAJE INICIAL
+
CREACIÓN DE
ESTRATEGIA



PLAN GOLD

TRABAJOS QUE COMPRENDE



- ✓ Consultoría y Servicios de Marketing y Marketing Online.
- ✓ Generación de contenidos y administración de cuentas en redes sociales.
- ✓ Creación de contenido interactivo.
- ✓ Implementación de pauta SEM publicitaria en redes sociales y google adwords sin límite.
- ✓ Investigación de mercado y análisis de competencia digital.

✓ Diseño gráfico, publicaciones, Stories e interacción de marca para **Facebook e Instagram: 10 diseños con copys mes adaptados para 10 publicaciones en Instagram y 10 en Facebook.**  

✓ **Administración del canal 2 video de YouTube.** 

✓ Administración del canal de **TikTok: optimización videos para publicación de 2 al mes.** 

✓ Análisis estadístico con emisión de Informe mensual.



- ✓ Edición, montaje y SEO de **2 videos al mes** (imprescindible el envío previo de material por parte del Cliente para la edición de los videos).
- ✓ Planificación y estrategia de posicionamiento de marca y productos.
- ✓ Implementación de la estrategia de email **marketing: 2 envíos al mes.**
- ✓ Implementación, optimización y actualización de la estrategia SEO para los sitios web para verificar estructura e imágenes: **4 horas de programación al mes.**
- ✓ Optimización Google maps.
- ✓ PECMAB (Posicionamiento, Enfoque, Categoría, Músculo empresarial, Autoridad, Brand.)
- ✓ Posibilidad de sustituir una red social por otra que sea de mayor interés para el target del cliente (LinkedIn, Pinterest, Twitter etc..) o de nueva creación.

000€

PAGO MENSUAL

Deseo adquirir este plan 

PAGO ÚNICO ADICIONAL

000€

MONTAJE INICIAL
+
CREACIÓN DE
ESTRATEGIA



PLAN ELITE

TRABAJOS QUE COMPRENDE



- ✓ Consultoría y Servicios de Marketing y Marketing Online.
- ✓ Generación de contenidos y administración de cuentas en redes sociales.
- ✓ Creación de contenido interactivo.
- ✓ Implementación de pauta SEM publicitaria en redes sociales y google adwords sin límite.
- ✓ Investigación de mercado y análisis de competencia digital.
- ✓ Diseño gráfico, publicaciones, Stories e interacción de marca para Facebook e Instagram: 20 diseños con copys mes adaptados para 20 publicaciones en Instagram y 20 en Facebook.  
- ✓ Administración del canal de 4 videos YouTube. 

- ✓ Edición, montaje y SEO de 2 videos al mes (imprescindible el envío previo de material por parte del Cliente para la edición de los videos).
- ✓ Planificación y estrategia de posicionamiento de marca y productos.
- ✓ Implementación de la estrategia de email marketing: 2 envíos al mes.
- ✓ Implementación, optimización y actualización de la estrategia SEO para los sitios web para verificar estructura e imágenes: 10 horas de programación al mes.
- ✓ Optimización Google maps.
- ✓ Administración del canal de TikTok: optimización videos para publicación de 4 al mes. 
- ✓ Trabajo PECMAB (Posicionamiento, Enfoque, Categoría, Músculo empresarial, Autoridad y Brand).
- ✓ Análisis estadístico con emisión de Informe 1 al mes.

- ✓ Estrategia de marketing performance de ventas y proceso comercial.
- ✓ Workflow +CRM+ gestión plataformas de email-marketing.
- ✓ Posibilidad de sustituir una red social por otra que sea de mayor interés para el target del cliente (LinkedIn, Pinterest, Twitter etc..) o de nueva creación.



000€

PAGO MENSUAL

Deseo adquirir este plan 

PAGO UNICO ADICIONAL

000€

MONTAJE INICIAL

CREACIÓN DE ESTRATEGIA



PLAN PLATINUM

TRABAJOS QUE COMPRENDE



- ✓ Consultoría y Servicios de Marketing y Marketing Online.
- ✓ Generación de contenidos y administración de cuentas en redes sociales.
- ✓ Creación de contenido interactivo.
- ✓ Implementación de pauta SEM publicitaria en redes sociales y google adwords sin límite.
- ✓ Investigación de mercado y análisis de competencia digital.
- ✓ Diseño gráfico, publicaciones, Stories e interacción de marca para Facebook e Instagram: diseños con copys mes adaptados para publicaciones en Instagram y en Facebook a demanda. 
- ✓ Administración de videos en canal de YouTube. 



- ✓ Edición, montaje y SEO de videos mensuales (imprescindible el envío previo de material por parte del Cliente para la edición de los videos) a demanda.
- ✓ Planificación y estrategia de posicionamiento de marca y productos.
- ✓ Implementación de la estrategia de email marketing: envíos al mes a demanda.
- ✓ Implementación, optimización y actualización de la estrategia SEO para los sitios web para verificar estructura e imágenes: 10 horas de programación al mes a demanda.
- ✓ Optimización Google maps.
- ✓ Administración del canal de TikTok: optimización videos para publicación a demanda. 
- ✓ Branding y comunicación para el trabajo de la marca.
- ✓ Gestión de competencia Growth Hacking (con uso de herramientas Growth e inteligencia artificial).

- ✓ Trabajo PECMAB (Posicionamiento, Enfoque, Categoría, Músculo empresarial, Autoridad y Brand).
- ✓ Análisis estadístico con emisión de Informe 1 al mes.
- ✓ Estrategia de marketing performance de ventas y proceso comercial.
- ✓ Workflow +CRM+ gestión plataformas de email-marketing.
- ✓ Posibilidad de sustituir una red social por otra que sea de mayor interés para el target del cliente (LinkedIn, Pinterest, Twitter etc..) o de nueva creación.

000€
SEGÚN PRESUPUESTO

PAGO ÚNICO ADICIONAL
000€
MONTAJE INICIAL
+
CREACIÓN DE
ESTRATEGIA

Deseo adquirir
este plan



Nuestras Instalaciones



**FORMACIÓN
MARKETING**
TARGET TALLER



OBJETIVOS

- *Aumentar el número de clientes, convencer a nuevas personas o empresas de que tus productos o servicios son los más adecuados.
- *Fidelizar a los clientes, las bases para que la relación entre empresa y cliente sea lo más duradera posible.
- *Obtener más (y mejores) ventas, potenciar que compren más productos o de mayor valor. Pero en función del sector o del tipo de producto o servicio, se deberán potenciar más unos u otros.

*Con nuestros planes
de marketing ofrecemos*

**1 FORMACION Y ESTRATEGIA
DE MARKETING DE 2 HORAS**

MARKETING EMPRESA
CON XAVI BOSCH
TOUR EXPERIENCE



**EL MARKETING
LÍMBICO**



Xavi Bosch

CEO – Growth Hackers



669 48 59 45



info@growthhackrdavinci.com



www.growthhackerdavinci.com



Mireia Ruiz

CEO – Dept Jurídico



619 773 298



info@growthhackrdavinci.com



www.growthhacherdavinci.com